

Engageret SALGSKOORDINATOR til bornholmsk gourmetvirksomhed

Vil du være en del af et stærkt hold med et fælles mål? Er du god til at gribe bolde og sætte dem i system? Er du udadvendt, smilende og serviceminded? Og elsker du kunder, service og salg?

Vi er markedsleder på det danske marked indenfor gourmetkarameller, og det er vi rigtige stolte af. Kvalitet, umage, nærvær og fællesskab er fire ord, som beskriver os kort og godt. Arbejder du hos os, vil du indgå i et engageret team af gode ansvarsfulde kollegaer - og vi forventer det samme af dig.

I organisationen vil du blive en del af vores salgsteam, dine nærmeste kollegaer vil være vores sælger og din nærmeste overordnede vil være vores Key Account Manager.

Omdrejningspunkt for kunder og sælgere

Som en del af vores salgsteam, kommer du til at arbejde intenst med vores salgsstrategi, salg og salgskampagner. Udover tilbuds- og ordrehåndteringen, får du også ansvaret for at assistere det øvrige salgsteam. Du vil deltage på messer, salgsture, kunde- og salgsmøder.

I hverdagen vil du blandt andet skulle håndtere:

- Salg, kundekontakt og -besøg
- Koordinering af salg og salgstiltag
- Support til sælgere og KAM
- Ad hoc

Arbejdsopgaverne er fordelt således:

- Salg 55%
- Koordinering 30%
- Support 10%
- Ad hoc 5%

Stor mulighed for selvstændigt ansvar

Du får god indflydelse på din egen hverdag og opgaveløsningen, hvorfor det er en fordel, at du som person er konstruktiv og ser muligheder og løsninger. Vi har masser at se til, hvorfor det er vigtigt, at du kan håndtere et højt tempo og er positiv i din tilgang til opgaverne. Planlægning, struktur og høj kvalitet er en selvfølge for dig, og dine gode samarbejdsevner kommer dagligt til udtryk og bidrager positivt til arbejdsmiljøet.

Vi ser gerne:

- At du har erfaring som koordinator/ordrebehandler/intern sælger/hotelbranchen eller lignende
- At du er god til dansk retskrivning
- At du har gode sprogkunderskaber inden for dansk og engelsk
- At du har erfaring med Office pakken, WEBCRM og/eller e-conomic

Vi tilbyder

Vi tilbyder en spændende stilling med stor frihed under ansvar, med en uformel omgangstone i et godt arbejdsmiljø. I jobbet vi tilbyder, har du mulighed for at præge både virksomheden og indholdet - det er også et arbejde hvor du kan vokse og udvikle dig. Vi holder til centralt i Rønne og glæder os til at vise dig din plads her hos os. Du vil opleve en selvstændig og afvekslende hverdag i en dynamisk og innovativ virksomhed med højt til loftet.

Sådan søger du jobbet

Send din ansøgning og CV som pdf (meget gerne med billede) til job@karamelkompagniet.dk med "SK" i overskriften. Vi modtager ikke ansøgninger ved personlig henvendelse, kun per mail. Vi holder ansættelsessamtaler løbende.

Ansøgningsfrist: 15/3-21

Karamel Kompagniet er en bornholmsk virksomhed med 15 ansatte. Virksomheden producerer og sælger gourmet karameller med en usædvanlig blød og lækker konsistens til private, specialhandlen, gavefirmaer og til udlandet. I 2020 har virksomheden gennemgået en stor forandring inden for branding med stor fokus på bæredygtighed og ansvarlig CSR-politik. De største emballageserier er nu 100% plastikkfri med komposterbart cellofan omkring karamellerne.