

Skarp KEY ACCOUNT MANAGER søges til nyoprettet stilling i bornholmsk gourmetvirksomhed

Er du struktureret, og trives du med at skabe resultater hos både nye og eksisterende kunder? Vi søger en dygtig og ambitiøs Key Account Manager, der vil med på rejsen. Vi har et unikt produkt, der nemt kan stå på alles hylder – men vi mangler en strategisk KAM. Mon det er dig?

Vi er markedsleder på det danske marked indenfor gourmetkarameller, og det er vi rigtige stolte af. Kvalitet, umage, nærvær og fællesskab er fire ord, som beskriver os kort og godt. Arbejder du hos os, vil du indgå i et engageret team af gode og ansvarsfulde kollegaer - og vi forventer det samme af dig.

I organisationen vil du få en vigtig og central rolle i vores salgsteam, dine nærmeste kollegaer vil være det øvrige salgsteam bestående af salgskordinator og sælgere. Du refererer til vores CEO og er med i ledergruppen. Karamel Kompagniet er økonomisk velfunderet og vi har en ambitiøs vækststrategi.

Du vil varetage kontakten og salget til vores key kunder i Danmark, og på sigt også udenlandske. Dine ansvarsområder og arbejdsopgaver vil bl.a. omfatte:

- Styrkelse, ledelse og udvikling af salget
- Vedligeholdelse af eksisterende kunder samt opdyrkning af nye
- Udarbejdelse og vedligeholdelse af strategier, budgetter og kalkulationer

Fordeling af arbejdsopgaverne:

- Salg 70%
- Strategi 15%
- Udvikling 15%

Stor mulighed for selvstændigt ansvar

Du får god indflydelse på din egen hverdag og opgaveløsningen, hvorfor det er en fordel, at du som person er konstruktiv og ser muligheder og løsninger. Vi har masser at se til, hvorfor det er vigtigt, at du kan håndtere et højt tempo og er positiv i din tilgang til opgaverne. Planlægning, struktur og høj kvalitet er en selvfølge for dig og dine gode samarbejdsevner kommer dagligt til udtryk.

Vi ser gerne:

- At du kommer med gode resultater fra en lignende stilling
- At du har arbejdet målrettet med salgsstrategi
- At du har markedskendskab

Vi tilbyder

Vi tilbyder en spændende stilling med stor frihed under ansvar, med en uformel omgangstone i et godt arbejdsmiljø. I jobbet vi tilbyder, har du mulighed for at præge både virksomheden og indholdet, det er også et arbejde hvor du kan vokse og udvikle dig. Vi holder til centralt i Rønne og glæder os til at vise dig din plads her hos os. Du vil opleve en selvstændig og afvekslende hverdag i en dynamisk og innovativ virksomhed med højt til loftet.

Sådan søger du jobbet

Send din ansøgning og CV som pdf (meget gerne med billede) til job@karamelkompagniet.dk med "KAM" i overskriften. Vi modtager ikke ansøgninger ved personlig henvendelse, kun per mail. Vi holder ansættelsessamtaler løbende.

Ansøgningsfrist: 15/3-21

Karamel Kompagniet er en bornholmsk virksomhed med 15 ansatte. Virksomheden producerer og sælger gourmet karameller med en usædvanlig blød og lækker konsistens til private, specialhandlen, gavefirmaer og til udlandet. I 2020 har virksomheden gennemgået en stor forandring inden for branding med stor fokus på bæredygtighed og ansvarlig CSR-politik. De største emballageserier er nu 100% plastikfri med komposterbart cellofan omkring karamellerne.