



BORNHOLMSK GOURMETVIRKSOMHED SØGER KØRENDE SÆLGER PÅ SJÆLLAND

Til en nyoprettet stilling i vores salgsteam, søger vi en kundeglad og serviceminded salgskonsulent, der kan sælge vores gourmetprodukter til nye og eksisterende kunder på Sjælland. Vi søger en ekstrovert person, der brænder for salg - og som trives i en handlekraftig vækstvirksomhed.

Vi er markedsleder på det danske marked indenfor gourmetkarameller, og med vores vækstambitioner ønsker vi at optimere vores totale markedsandele i Danmark og nu med dig som ansvarlig for vores forhandlernet i den østlige del af Danmark.

Du vil indgå et tæt samarbejde med vores effektive salgsteam og ikke mindst dine gode kollegaer på Bornholm. Du står aldrig alene men har et helt hold af dedikerede kollegaer bag dig, og vi arbejder alle mod det samme mål.

Dine opgaver

Efter oplæring i vores IT-systemer, kundegrupper og ikke mindst gourmetprodukter, vil din hverdag bestå af at besøge nye og eksisterende kunder i hele Østdanmark (med undtagelse af Bornholm) med salg for øje. Du bliver klædt på med god planlægning, effektive køreplaner og et velfungerende CRM-system. Du bliver ansvarlig for at opsøge nye kunder, vækste dem og ikke mindst salg til vores eksisterende forhandlere. Jo bedre det går dine kunder, jo bedre går det dig.

Vores forventninger

Vi forventer, at du er hardcore til at sælge – og elsker at præstere og opnå resultater. Vi forventer at du:

- Tændes af salg
- Drives af resultater
- Trives med planlægning og struktur
- Har høj ansvarsbevidsthed
- Og er konkurrenceminded

Har du erfaring fra lignende eller har du en relevant uddannelse, vil det give dig en fordel i jobbet. At være vant til at arbejde med Office pakken er et must ligesom at være en rutineret bilist og at have kørekort. Kender du til CRM-systemer vil du klart stå stærkere.

Vi tilbyder

Vi tilbyder et spændende job, hvor du har mulighed for at præge både virksomheden og stillingen, og hvor du også kan udvikle dig. Stillingen indeholder attraktive arbejdsforhold, mulighed for flyverplads i kontorfællesskab i København samt god fast løn + bonusordning og firmabil på guleplader.

Du kan forvente en virksomhed, hvor vi alle godt kan lide at gå på arbejde og hvor vi har en ansvarsfuld og humoristisk tilgang til tingene. Du vil opleve en selvstændig og afvekslende hverdag.

Sådan søger du jobbet

Send din ansøgning, foto og CV til job@karamelkompagniet.dk med "SK Øst" i overskriften. Vi modtager kun per mail.

Ansøgningsfrist: 21. november 2021 ● **Ansættelsesstart:** 5. januar 2022



Karamel Kompagniet er en bornholmsk virksomhed med 25 ansatte. Virksomheden producerer og sælger gourmet karameller med en usædvanlig blød og lækker konsistens til private, specialhandlen, gavefirmaer og til udlandet. I 2020 har virksomheden gennemgået en stor forandring inden for branding med stor fokus på bæredygtighed og ansvarlig CSR-politik. De største emballageserier er nu 100% plastikfri med komposterbart cellofan omkring karamellerne. www.KaramelKompagniet.dk